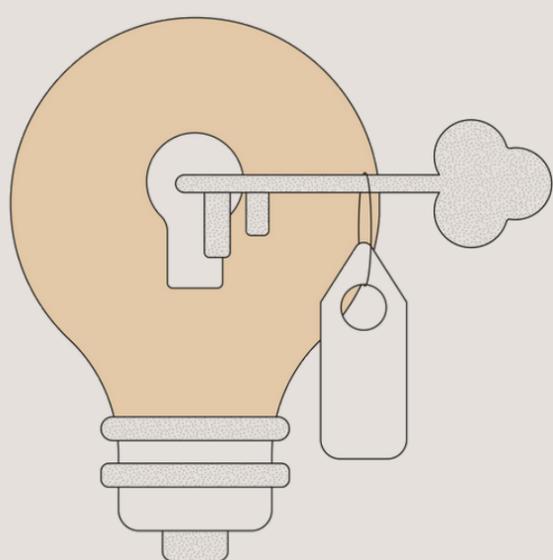


PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

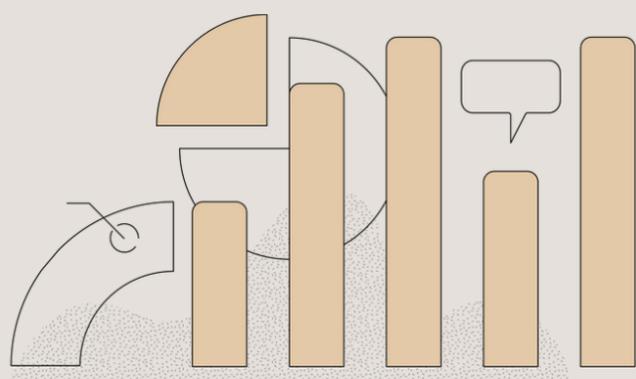


CASE LAW
ANALYTICS



SAISIE DES INFORMATIONS CLIENT DANS L'OUTIL CASE LAW ANALYTICS

En moins de 5 minutes, je saisis les informations et je simule l'ensemble des décisions de justice possibles. L'outil me présente alors **les chances de succès d'une telle action** en contrefaçon et **la fourchette des montants** auxquels mon client peut prétendre. De plus, en quelques clics, j'accède à la jurisprudence la plus pertinente au regard des critères de mon dossier.



RESTITUTION

Affirmez votre expertise

Mon client est satisfait, j'ai répondu à sa question de façon argumentée. Je suis en mesure de lui expliquer **pourquoi son action a de fortes chances d'aboutir** et pourquoi nous allons demander ce montant précis.



RÉSERVEZ VOTRE DÉMONSTRATION

WWW.LEXISNEXIS.FR/PRODUITS/CASE-LAW-ANALYTICS.FR



DEMANDE D'UN CLIENT

"Une société concurrente a reproduit le nom de ma marque pour le mettre sur ses produits. J'aimerais connaître mes chances de succès de mon action en contrefaçon"

Je demande à mon client une série d'informations sur son dossier en lui indiquant que je suis équipé d'un simulateur de décisions de justice à même de nous renseigner sur les chances de succès de son action et le montant de l'indemnisation auquel il peut prétendre.



GÉNÉRATION D'UN RAPPORT

Une source de revenus non négligeable pour mon cabinet

Je génère un rapport de jurimétrie que je **facture** au client entre 200 et 600 euros (moyenne de nos utilisateurs). **Ce rapport indique que mon client a 80 %** de chance de voir son action en contrefaçon aboutir et peut prétendre à une indemnité de **55 000 €**. Mon client est rassuré, nous bénéficions tous deux d'une visibilité complète sur ce dossier.



L'APPORT DE CASE LAW ANALYTICS

Sans Case Law Analytics j'aurais perdu du temps (estimations, recherche de jurisprudence) et donc de l'argent. J'aurais aussi dû argumenter longuement pour persuader mon client que ses prétentions financières étaient exagérées.

Avec Case Law Analytics je suis capable de fournir rapidement une information fiable et de prendre une décision éclairée. Je gagne du temps, de l'argent et de la crédibilité. Je convaincs mon client facilement et je développe la notoriété de mon cabinet.